



CATÁLOGO DE OFERTA FORMATIVA TECNOLÓGICO DE MONTERREY

2025- 2026

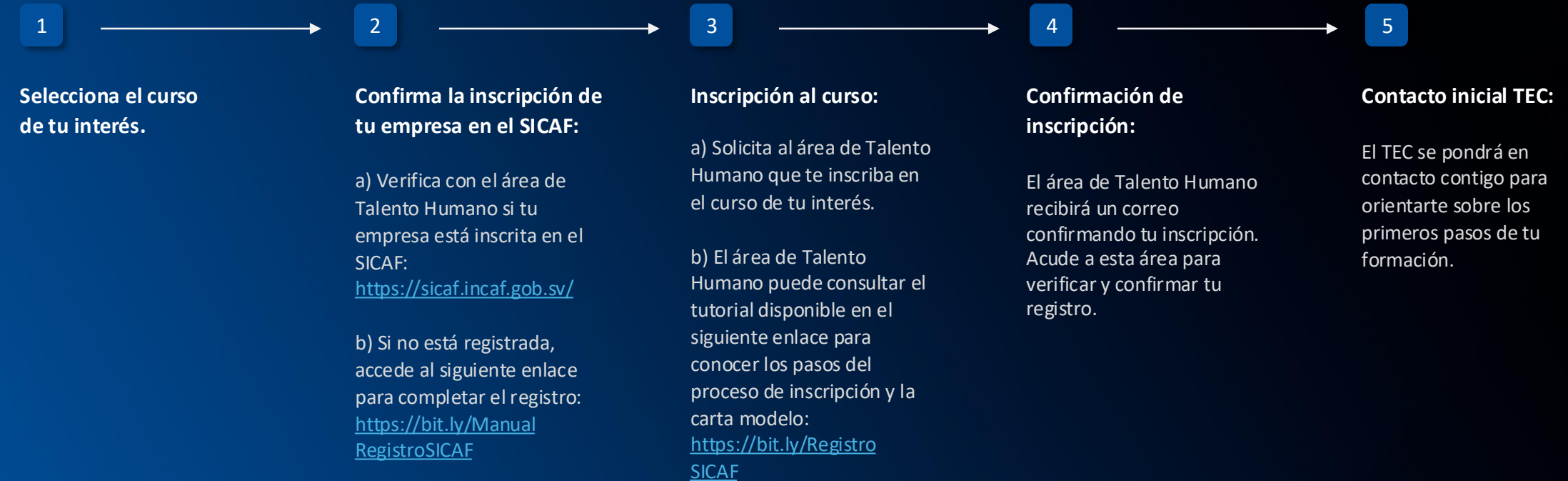


INTRODUCCIÓN

El Instituto Nacional de Capacitación y Formación, en alianza con el Tecnológico de Monterrey, presenta el catálogo de programas de formación en línea con el objetivo de impulsar el desarrollo profesional en El Salvador. Esta oferta busca fortalecer habilidades y competencias en áreas clave, a través de contenidos validados, de alta calidad y alineados con las demandas del mercado laboral actual.

La iniciativa forma parte de un esfuerzo conjunto orientado a generar un impacto positivo en la sociedad, mediante el acceso a oportunidades de aprendizaje accesibles y pertinentes. Se promueve así un entorno de crecimiento profesional y personal, fomentando nuevas formas de trabajo, el equilibrio laboral y el desarrollo de talento como motor de transformación social.

Proceso de inscripción



Programas Digitales

Programas con contenido 100% digital y autodirigido que consiste en acciones formativas y rutas de aprendizaje que están disponibles en línea para que los participantes los cursen a su propio ritmo y conveniencia.

Estas acciones formativas están diseñadas para ofrecer flexibilidad y accesibilidad, permitiendo a los estudiantes acceder a contenidos de alta calidad desde cualquier lugar y en cualquier momento. Se abarca una amplia gama de temas y disciplinas, ofreciendo desde habilidades técnicas y conocimientos especializados hasta desarrollo personal y profesional.

GESTIÓN ESTRATÉGICA DEL CAPITAL HUMANO

Temario:

- El objetivo del capital humano en las organizaciones
- Aspectos gerenciales y estratégicos a considerar en la gestión del capital humano.
- Los procesos más relevantes en el desarrollo del capital humano en la empresa.
- Importancia de la medición del desempeño.
- Capacitación y desarrollo.

Módulos: 1

Duración: 12 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Capital Humano

GESTIÓN DE LAS EMOCIONES

Temario:

- Introducción a las emociones.
- Principios de la psicología positiva.
- Fortalezas a cultivar con el enfoque de vida positivo.
- La importancia de gestionar las emociones en la empresa.
- Manejo del estrés.

Módulos: 1

Duración: 11 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Bienestar Personal y Profesional.

NORMA ISO 9001:2015

Temario:

- Introducción a la familia de las normas ISO 9000.
- Requisitos de la Norma ISO 9001:2015.
- Documentación y auditoría del sistema de calidad.
- La Norma ISO 9001:2015 y otros sistemas de mejora.

Módulos: 1

Duración: 13 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Calidad

LEAN SIX SIGMA GREEN BELT

Módulos:

- Metodología Six Sigma: fase DEFINIR.
- Metodología Six Sigma: fase MEDIR.
- Metodología Six Sigma: fase ANALIZAR.
- Metodología Six Sigma: fase MEJORAR.
- Metodología Six Sigma: fase CONTROLAR.
- Proyecto Integrador de Dominio Autónomo.

Módulos: 6

Duración: 136 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Certificación

Área de Conocimiento: Calidad

ADMINISTRACIÓN DE PROYECTOS

Temario:

- Administración de proyectos.
- Administración de proyectos: costos y asignación de recursos.
- Administración de proyectos: control y cierre.

Módulos: 1

Duración: 10 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Administración de proyectos.

EFICIENCIA EN LA CONSTRUCCIÓN

Módulos:

- Mejora continua en la construcción.
- Construcción sostenible.
- Tecnología de la información en la construcción.
- Acreditación de Certificado.

Módulos: 4

Duración: 50 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Certificado de Competencias

Área de Conocimiento: Construcción

INNOVACIÓN EN LA CONSTRUCCIÓN

Módulos:

- Creatividad en la construcción.
- Análisis de riesgos.
- Análisis del desempeño y productividad en la empresa constructora.
- Acreditación de Certificado.

Módulos: 4

Duración: 50 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Certificado de Competencias

Área de Competencias: Construcción

GESTIÓN DE LA FUERZA DE VENTAS

Temario

- Introducción: identificación de tipos de clientes.
- Reclutamiento y selección de la fuerza de ventas.
- Entorno y motivación del área de ventas.
- Trabajo en equipo y sinergia para el servicio.
- Creatividad e innovación disruptiva.

Módulos: 1

Duración: 12 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Gestión Comercial

ADMINISTRACIÓN FINANCIERA

Módulos:

- Finanzas personales.
- Herramientas contables.
- Análisis financiero.
- Proyectos de inversión.
- Costo de financiamiento.
- Decisiones de inversión y financiamiento.
- Administración de riesgos.
- Creación de valor.
- Acreditación del Certificado

Módulos: 4

Duración: 50 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Certificado de Competencias

Área de Conocimiento:

ANÁLISIS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Temario:

- Análisis de los estados financieros.
- Presentación y revelación de estados financieros.
- El ciclo contable en los negocios.
- Elaboración de estados financieros.

Módulos: 1

Duración: 10 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Economía y finanzas

DIRECCIÓN ESTRATÉGICA DE VENTAS

Módulos:

- Diagnóstico del ambiente de negocios en el contexto de la globalización.
- Planeación estratégica comercial.
- Mercadotecnia digital y nuevas estructuras en ventas.
- Optimización de recursos logísticos.
- Desarrollo, dirección y motivación de la fuerza de ventas.
- Liderazgo.
- Administración de relaciones con clientes y calidad en el servicio.
- Finanzas aplicadas a ventas.
- Acreditación del Certificado

Módulos: 9

Duración: 153 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Certificado de Competencias

Área de Competencias: Gestión Comercial

MARKETING ESTRATÉGICO Y VENTAS

Módulos:

- El entorno competitivo y la función de marketing en la empresa.
- Posicionamiento estratégico.
- Análisis del mercado y detección de oportunidades comerciales.
- Planeación estratégica de marketing.
- Comercialización omnicanal.
- Estableciendo relaciones a largo plazo con el cliente.

Módulos: 6

Duración: 96 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Certificado de Competencias

Área de Competencias: Gestión Comercial

DESARROLLO DE COMPETENCIAS GERENCIALES

Módulos:

- Cambio, actitud y desarrollo.
- Pensamiento crítico, creatividad e innovación empresarial.
- Psicología positiva y gestión de emociones .
- Comunicación negociación y manejo de conflictos en las organizaciones.
- Conducción de equipos de alto desempeño.
- Coaching ejecutivo .
- Liderazgo visionario

Módulos: 7

Duración: 115 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Certificado de Competencias

Área de Competencias: Habilidades Gerenciales

CONDUCCIÓN DE EQUIPOS DE ALTO DESEMPEÑO

Módulos:

- Equipos y sinergia.
- La formación de un equipo.
- Etapas y desarrollo de los equipos.
- ¿Cómo dirigir de forma efectiva los equipos de trabajo?
- Los equipos de alto desempeño.

Módulos: 5

Duración: 12 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Competencias: Habilidades Gerenciales

MACHINE LEARNING PARA LA TOMA DE DECISIONES

Temario:

- Fundamentación de Machine Learning.
- Clasificación de los modelos de Machine Learning.
- Estrategias de negocios apoyadas modelos No Supervisados.
- Estrategias de negocios apoyadas modelos Supervisados.

Módulos: 1

Duración: 10 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Competencias: Inteligencia Artificial

SUPPLY CHAIN MANAGEMENT

Temario:

- Supply Chain Management: Introducción.
- Supply Chain Management: mapa de la cadena de abastecimiento.
- Supply Chain Management: planeación de la demanda y pronósticos.
- Supply Chain Management: Fundamentos del control del abastecimiento.
- Supply Chain Management: Distribución física y logística comercial.

Módulos: 1

Duración: 15 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Competencias: Logística y Distribución

NEGOCIACIÓN Y MANEJO DE CONFLICTOS

Temario:

- ¿Por qué Negociar es Importante?.
- Aspectos a considerar para una negociación exitosa.
- Importancia del lenguaje al negociar.
- Técnicas y estrategias de negociación.
- Casos y aplicaciones.
- Conflictos.

Módulos: 1

Duración: 12 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Competencias: Soft Skills

LIDERAZGO EFICAZ

Temario:

- El camino del líder.
- Tipos de líder y relevancia en la empresa.
- Visión y trascendencia del líder contemporáneo.
- El líder y la motivación a sus colaboradores.
- Visión hacia el éxito: alcanzando la excelencia.

Módulos: 1

Duración: 13 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Competencias: Liderazgo

INTRODUCCIÓN A LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL

Temario:

- El camino del líder.
- Tipos de líder y relevancia en la empresa.
- Visión y trascendencia del líder contemporáneo.
- El líder y la motivación a sus colaboradores.
- Visión hacia el éxito: alcanzando la excelencia.

Módulos: 1

Duración: 13 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Curso

Área de Competencias: Liderazgo

HABILIDADES DE ADMINISTRACIÓN ÁGIL DE PROYECTOS, BASADO EN ESTÁNDARES DEL PMI E IPMA

Módulos:

- Las bases para el desarrollo de habilidades de administración ágil de proyectos.
- El contexto del proyecto y su inicio.
- La gestión integral del proyecto en consistencia con su enfoque y ciclo de vida.
- Herramientas y técnicas esenciales para la ejecución y control de proyectos.
- Liderazgo para guiar y servir al equipo.
- Gestión del equipo de proyecto de acuerdo al modelo y sus principios.
- Proyecto Integrador de Dominio Autónomo.

Módulos: 7

Duración: 155 horas

Modalidad: Virtual (plataforma de aprendizaje)

Tipo: Certificación

Área de Competencias: Administración de proyectos

Centro virtual de aprendizaje

Programas con contenido 100% digital y autodirigido que consiste en acciones formativas y rutas de aprendizaje que están disponibles en línea para que los participantes los cursen a su propio ritmo y conveniencia.

Estas acciones formativas están diseñadas para ofrecer flexibilidad y accesibilidad, permitiendo a los estudiantes acceder a contenidos de alta calidad desde cualquier lugar y en cualquier momento. Se abarca una amplia gama de temas y disciplinas, ofreciendo desde habilidades técnicas y conocimientos especializados hasta desarrollo personal y profesional.



DIPLOMADO EN EMPRENDIMIENTO DE UN NEGOCIO PROPIO

Módulos:

- Identificación del negocio.
- Oferta de productos y servicios.
- Marco legal de un negocio propio.
- Arranque del negocio.
- Promoción del negocio.
- Administración del negocio.

Módulos: 6

Duración: 144 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Diplomado

Área de Conocimiento: Emprendimiento

DIPLOMADO EN CÓMO INICIAR Y OPERAR MI NEGOCIO EN CUATRO ETAPAS

Módulos:

- Identificación de oportunidades.
- Planeación del negocio.
- Operación del negocio.
- Mantenimiento y crecimiento de negocio.

Módulos: 4

Duración: 120 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Diplomado

Área de Conocimiento: Emprendimiento

DIPLOMADO EN GASTRONOMÍA Y GESTIÓN RESTAURANTERA

Módulos:

- Comprar y almacenar insumos.
- Manejar higiénicamente los alimentos.
- Conocer y aplicar los valores nutricionales de los alimentos.
- Preparar alimentos y bebidas.
- Atender a clientes y comensales.
- Administrar negocios gastronómicos.

Módulos: 6

Duración: 144 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Diplomado

Área de Conocimiento: Desarrollo Profesional

DIPLOMADO EN HABILIDADES BÁSICAS EN INFORMÁTICA

Módulos:

- ¿Qué es y para qué sirve una computadora?
- ¿Cómo funciona la computadora?
- ¿Cómo me puede ayudar la computadora en mis actividades?
- ¿Cómo buscar información en Internet?
- ¿Me puedo comunicar con otros a través de la computadora?
- Promoción del negocio.
- Administración del negocio.

Módulos: 7

Duración: 105 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Diplomado

Área de Conocimiento: Desarrollo Profesional

DIPLOMADO EN HOTELERÍA Y TURISMO

Módulos:

- Vender servicios de alojamiento.
- Ahorrar costos en negocios de hotelería.
- Manejar de manera sostenible los negocios de hotelería.
- Motivar y retener al personal de hotelería.
- Cuidar a nuestros huéspedes I
- Cuidar a nuestros huéspedes II

Módulos: 6

Duración: 144 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Diplomado

Área de Conocimiento: Desarrollo Profesional



BASIC ENGLISH FOR A DAILY LIFE

Módulos:

- Meetins Someone New.
- Question Words.
- Information about oneself.
- Opening/Ending a Dialogue.
- Information about School.
- Finding and Applying for a job.
- Communicating.
- Greeting around town.
- Bank and Money.
- Medical Problems.
- Rooms of house.
- People, places, and things.
- Ordering food.
- Guiding a conversation.

Módulos: 14

Duración: 60 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Desarrollo Profesional



FINANZAS PERSONALES: TU TRABAJO, TU DINERO Y TU PATRIMONIO

Módulos:

- Introducción a las finanzas Personales.
- Planeación.
- Ahorro.
- Presupuesto.
- Crédito.
- Inversión.
- Seguros.
- Conclusión.

Módulos: 8

Duración: 20 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Bienestar Personal y Profesional

CURSO EN GUÍA DE ENTRENAMIENTO PARA LA SEGURIDAD EN LA CONSTRUCCIÓN

Módulos:

- Introducción a la seguridad en el sitio de trabajo.
- Cláusula general de obligación OSHA.
- Equipo de protección personal EPP.
- Protección contra caídas.
- Prácticas laborales de electricidad.
- Apertura de zanjas y excavaciones.
- Seguridad en el uso de andamios.
- Seguridad en el uso de escaleras.
- Seguridad con herramientas de mano y mecánicas.
- Manejo de materiales.

Módulos: 10

Duración: 10 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Construcción



CURSO EN HABILIDADES BÁSICAS PARA INICIAR UN NEGOCIO

Módulos:

- Haga de su idea un negocio exitoso.
- El personal de mi negocio.
- Mi negocio, ¿gana o pierde?
- ¿Qué hacer y no hacer en el negocio para que funcione?

Módulos: 4

Duración: 40 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Emprendimiento

CURSO EN CREACIÓN Y DISEÑO DE PÁGINA WEB

Módulos:

- Conceptos básicos sobre Internet.
- Aspectos a considerar antes de crear mi página Web.
- Conocer y aplicar los valores nutricionales de los alimentos.
- ¿Qué necesito para diseñar mi página Web?
- Mi página en la web.
- Creación de mi página web con Google Sites.

Módulos: 5

Duración: 40 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Desarrollo Profesional

Aula virtual

Programas diseñados con clases virtuales 100% en tiempo real, mismas que impulsan la preparación de los participantes como profesionistas. Una modalidad con una gran variedad de áreas temáticas a elegir acorde al área laboral de interés o de expertise, logrando networking con profesionistas de todo el mundo.

STORYTELLING + PRESENTACIONES CONTUNDENTES

Módulos:

- StoryTelling + Presentaciones Efectivas.
- Kick off, Narrativa: Introducción al Storytelling.
- Storytelling Toolbox.
- Análisis y comportamiento de las audiencias.
- Conversación y escucha activa.
- Toolbox: Pitch.
- Toolbox: Data Storytelling..
- Habilidades de comunicación oral y presentaciones eficaces.
- Taller de resiliencia.
- Preparación de la presentación final.
- Presentaciones, retroalimentación y cierre del curso.

Módulos: 1

Duración: 40 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Soft Skills

ADMINISTRACIÓN DE COSTOS

Módulos:

- Fundamentos de costos y medidas de control básicas..
- Herramientas cuantitativas, control de costos y toma de decisiones.

Módulos: 2

Duración: 40 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Economía y Finanzas.

ADMINISTRACIÓN DE INVENTARIO

Módulos:

- Administración y Control de Inventarios.

Temario:

- Indicadores de desempeño en los sistemas de administración de inventarios.
- Modelos de inventarios para productos con demanda aleatoria o estocástica.
- Características de la demanda.
- Aplicación de conceptos de Lean Manufacturing a Inventarios.
- Nuevas tecnologías en inventarios (VMI, RFID).

Módulos: 1

Duración: 40 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Soft Skills

COMUNICACIÓN ESTRATÉGICA PARA EL SECTOR SALUD

Módulos:

- Comunicación y Salud.
- Sector e industria hospitalaria tendencias.
- Planeación estratégica en Salud.
- Storytelling.
- Abordaje de estrategias en prevención, detección y concientización de enfermedades.
- Creación de campañas con enfoque médico y en salud.
- Elaboración y producción de contenidos sector Hospitalario.
- Manejo de Medios (Electrónicos, digitales e impresos).
- Producción en plataformas digitales.

Módulos: 9

Duración: 62 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Salud

CUSTOMER INTELLIGENCE ESSENTIALS

Módulos:

- La transformación digital y el desarrollo a la estrategia centrada en el consumidor.
- Procesos y acciones determinantes en la decisión de compra del mercado en mi negocio.
- Estrategias para la recolección de datos del cliente.
- Conversión de datos en información útil para descubrir insights accionables.
- Visualización de datos para la toma de decisiones estratégicas de la empresa.
- Inteligencia artificial, IoT, metaverso, NFC, RFDI y nuevas tecnologías de recopilación de datos aplicados a la empresa.

Módulos: 7

Duración: 64 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Gestión Comercial

DESARROLLO DE PROYECTOS DE INNOVACIÓN EN LA ORGANIZACIÓN

Módulos:

- Activando tu organización.
- Identificando oportunidades.
- Ideando soluciones.
- De la idea a la acción.
- Despliegue y escalamiento.
- Financiando nuevas ideas.

Módulos: 6

Duración: 54 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Creatividad e Innovación

DESIGN THINKING WORKSHOP

Módulos:

- Introducción al design thinking.
- Herramientas para la obtención de información (empatía con el cliente).
- Métodos creativos para la definición de opciones de solución.
- Diseño y prototipado de alternativas.
- Aplicación. Factibilidad y viabilidad de alternativas.

Módulos: 5

Duración: 40 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Creatividad e Innovación

DISEÑANDO EXPERIENCIAS DE SERVICIO WOW

Módulos:

- Globalización de los servicios, modelos de negocio de servicio.
- Customer design journey y mapeo de procesos de servicio.
- El cliente interno.
- Uso de las TIC's y Business analytics para medir el servicio.
- Filosofías de servicio wow cross industry.

Módulos: 5

Duración: 40 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Gestión Comercial

EMPREDIMIENTO DIGITAL INNOVADOR

Módulos:

- Mindset del Emprendedor Digital.
- Transformación Digital en el Emprendimiento.
- Identificación de oportunidades.
- Ideación y prototipado.
- Modelo de negocios.
- Validación (Deseabilidad, Factibilidad, Viabilidad, y Emprendimiento Consciente)
- Búsqueda y obtención de recursos.

Módulos: 5

Duración: 68 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Emprendimiento

ESTRATEGIAS PARA UNA COMUNICACIÓN EFECTIVA

Módulos:

- Estrategias para una Comunicación Efectiva.

Temario:

- Comunicación Humana.
- El lenguaje verbal.
- El lenguaje no verbal.
- Conversaciones cruciales y escucha activa.
- Retroalimentación.
- Asertividad.

Módulos: 1

Duración: 24 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Soft Skills

FINANZAS PARA RECURSOS HUMANOS

Módulos:

- Análisis e interpretación de estados financieros.
- Matemáticas financieras.
- Proyectos de inversión y financiamiento a largo plazo.

Módulos: 3

Duración: 24 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Capital Humano

GÉNERO, INCLUSIÓN SOCIAL Y CULTURAL ORGANIZACIONAL

Módulos:

- Deconstruyendo el género.
- Debates contemporáneos sobre los feminismos.
- Enclaves del feminismo queer.
- Inclusión social e interseccionalidad.
- Marco legal de Derechos humanos, igualdad y no discriminación en las organizaciones.
- Cultura organizacional para la igualdad e inclusión social.

Módulos: 6

Duración: 31 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Capital Humano

GESTIÓN ESTRATÉGICA DE LOS PORTAFOLIOS DE PROYECTOS

Módulos:

- Estrategia, modelos de negocios y manejo del cambio.
- Financiamiento, riesgos y negociación.
- Administración de proyectos, programas y portafolios.
- Procesos y competencias en la administración de proyectos.

Módulos: 4

Duración: 64 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Administración de proyectos

INNOVACIÓN ESTRATÉGICA EN LA ORGANIZACIÓN

Módulos:

- Mindset de Innovación.
- Design Thinking.
- Tendencias, detección de oportunidades y desarrollo de clientes.
- Valuación de proyectos e identificación de métricas clave.
- Modelo de negocios y Lean Startup.
- Gestión del Talento, Liderazgo y Equipos de Alto Desempeño.
- Gestión para la toma de decisión de las innovaciones.

Módulos: 7

Duración: 70 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Creatividad e innovación

INTELIGENCIA ARTIFICIAL EN EDUCACIÓN: DESCUBRIENDO EL POTENCIAL

Módulos:

- Fundamentos de Inteligencia Artificial.
- Fundamentos de Inteligencia Artificial en la Educación.
- Descubriendo la Inteligencia Artificial en el ámbito educativo.
- Diseño Estratégico de Inteligencia Artificial en Educación.

Módulos: 4

Duración: 10 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Inteligencia Artificial

INTELIGENCIA ARTIFICIAL EN LOGÍSTICA: DESCUBRIENDO EL POTENCIAL

Módulos:

- Inteligencia Artificial en Logística: Descubriendo el Potencial.

Temario: .

- ¿Qué es y qué no es la inteligencia artificial?
- Cultura del dato y su importancia.
- Aprendizaje de máquina y aprendizaje profundo para toma de decisiones óptimas bajo la perspectiva del usuario.
- Tipos de soluciones de inteligencia artificial.
- Tendencias en inteligencia artificial aplicado en la logística.
- Temas de ética en la Inteligencia artificial.

Módulos: 1

Duración: 10 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Inteligencia Artificial

INTELIGENCIA ARTIFICIAL EN MARKETING: DESCUBRIENDO EL POTENCIAL

Módulos:

- Sensibilización general en IA.
- Fundamentos de la IA en Marketing: Descubriendo el potencial en acción: Casos de uso y herramientas para el marketing.
- Estrategias inteligentes: Implementando la IA en el marketing.

Módulos: 4

Duración: 10 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Inteligencia Artificial

INTELIGENCIA ARTIFICIAL Y CIENCIA DE DATOS: DESCUBRIENDO EL POTENCIAL

Módulos:

- Sensibilización General.
- Casos de éxito.
- Potencial en el área de especialidad.
- Claves para despliegue.

Módulos: 4

Duración: 10 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Inteligencia Artificial

LIDERAZGO Y EMPOWERMENT

Módulos:

- Liderazgo y empowerment.

Temario:

- El arte del autoconocimiento personal.
- Formación de la estructura de coherencia.
- Estilos personales de liderazgo.
- Empowerment factor de crecimiento.

Módulos: 1

Duración: 24 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Liderazgo

TPM HANDS ON MANTENIMIENTO AUTÓNOMO Y PLANEADO

Módulos:

- TPM y sus alcances (Historias de éxito)
- Mantenimiento autónomo paso 1.
- Mantenimiento autónomo paso 2.
- Mantenimiento planeado.
- Contramedida para las averías.
- Cierre.

Módulos: 6

Duración: 56 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Curso

Área de Conocimiento: Calidad

Learning Interactive Virtual Experience

Las clases bajo esta modalidad son virtuales y cuentan con foros de discusión con expertos donde se plantean casos reales con soluciones para un entorno laboral. Otro elemento importante es que el participante aplica su conocimiento por medio de un proyecto o reto que se va resolviendo durante el programa y con la guía del experto.

El objetivo de los programas Learning Interactive Virtual Experience (Live) es propiciar aprendizajes relevantes que permanezcan a largo plazo y trasciendan hacia la vida diaria, añadiendo valor tanto a la persona que está viviendo esta experiencia como a las organizaciones en las cuales colabora.

TECNOLOGÍAS DE CIBERSEGURIDAD

Módulos:

- Introducción y Tendencias de Ciberseguridad.
- Gestión de Riesgos y Comunicación con el Negocio.
- Marcos de referencias de Ciberseguridad.
- Seguridad en Sistema Operativos y Herramientas de Seguridad.
- ¿Me puedo comunicar con otros a través de la computadora?
- Promoción del negocio.
- Administración del negocio.

Módulos: 7

Duración: 155 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual (LIVE)

Tipo: Certificación

Área de Conocimiento: Transformación Digital

The Learning GATE

Ecosistema de aprendizaje, innovador y de alto impacto completamente autogestionable y flexible.

Se trata de un modelo digital de aprendizaje con una metodología de 4 niveles de desarrollo: Área Temática, Trayectoria, Competencia y Subcompetencia, que pueden conducir a la obtención de certificaciones respaldadas por el Tecnológico de Monterrey utilizando tecnología blockchain.

El participante practicará retos de aplicación a su realidad laboral, que serán retroalimentados por expertos.

HUMAN CAPITAL MANAGMENT ASSOCIATE

Módulos:

- Fundamentos de la Gestión de Capital Humano.
- Factores Externos e Internos que Influyen en la Gestión del Capital Humano.
- Tendencias y Demandas de la Gestión de Capital Humano.
- Conocimientos y Habilidades del Gestor de Capital Humano.
- Attitudes and Values of the Human Capital Manager.
- Planeación de Capital Humano, Análisis y Descripción de Puestos.
- Atracción, Selección y Contratación de Capital Humano.
- Onboarding del Capital Humano.
- Plan De Vida y Carrera.
- Cultura Organizacional.
- Training and Development.
- Evaluación de Desempeño.
- Gestión de la Desvinculación.
- Proyecto Integrador de Dominio Autónomo.

Módulos: 14

Duración: 170 horas

Modalidad: Plataforma de aprendizaje virtual

Tipo: Certificación

Área de Conocimiento: Capital Humano

Consideraciones

- Inicia con una sesión virtual de inducción para facilitar el uso de la plataforma.
- La plataforma es 100% en línea y accesible las 24 horas.
- Contarás con un tutor o gestor de experiencia para apoyarte cuando lo necesites.
- Nos pondremos en contacto contigo para ofrecerte seguimiento personalizado.

CONTACTOS

Dirección: Instituto Nacional de Capacitación y Formación. Parque Industrial Santa Elena, final calle Siemens, Edificio INCAF. Antigua Cuscatlán
Correo electrónico: diana.orenday@tec.mx
Número de teléfono: 2522-7300 Ext. 7426

